

## KE 新星新房营销管培生招聘简章

### 关于我们

贝壳找房是以科技驱动的新居住服务平台。我们提供二手房、新房、租赁、装修等多元居住服务、为消费者连接理想生活的入口；贝壳以行业基础设施和信用体系建立为基础，实现服务协作化、服务标准化、服务闭环化，以平台聚合推动行业共融共生，以数字化手段重塑居住产业互联网。通过开放数据资源和技术能力，精准连接供需两端，重塑人、房、客、数据的交互，用科技赋能产业互联网，让线上线下共生融合于平台，打造“新居住”品质服务生态。

### 项目简介

“KE·新星”新房营销管培生是贝壳找房新房板块未来事业发展的生力军。该项目致力于在全球范围内选拔充满梦想，渴望成功的高潜应届毕业生。贝壳平台将联合省区，给予多视角、多资源、全方位的支持，通过项目历练、导师带教、职业引导，使其 3-5 年成长为具有拓盘作战能力的新房干部。

### 项目亮点

#### KE·新星职业成长路径：

- 6 个月 岗位历练，熟练掌握业务流程；
- 1 年 全方位培训，培养业务作业能力；
- 2 年 多岗位轮岗，深度理解新房业务；
- 3-5 年 拓盘实践，开拓新房作战能力。

#### KE·新星四大培养体系：

- 导师体系：高关注度，四维培养。

带教师傅 1 对 1 辅导、总监级导师职业领航、班主任把控全局视角、政委提供心理支持

- 成长体系：建立专属人才发展档案，因材施教；
- 晋升体系：明确的职业晋升路径，实现 KE·新星的高速发展；
- 培训体系：完整课程体系，通用力，专业力，领导力三维度全面提升。

#### **KE·新星专属薪酬方案：**

极富竞争力薪酬，保障“KE·新星”快速成长

#### **招聘对象**

2020 年 9 月—2021 年 9 月毕业的海内外应届毕业生

#### **岗位地点**

成都、武汉、西安、郑州、重庆、南京、广州、长沙、合肥、天津、深圳、沈阳、杭州、宁波、  
青岛、大连、南昌、长春

#### **工作职责**

- 1、学习掌握房地产基础知识，对接各大地产开发商为其提供专业化的新房营销渠道拓展服务；
- 2、洞悉地产开发商诉求，精准匹配营销渠道，形成专业的新房营销方案，为客户新房楼盘营销赋能；
- 3、培养和树立优质的职业素养，与客户建立良好的合作关系；
- 4、学习掌握数据分析和调研技能，通过市场分析及楼盘调研，输出分析和调研报告。

#### **任职要求**

- 1、统招 2021 年应届本科及以上学历毕业生，专业不限，营销优先；
- 2、学习能力强，能迅速掌握房地产基础知识及房地产销售技巧；

- 3、沟通能力好，能够站在顾客的立场，与客户建立良好关系；
- 4、自我要求高，为自己设定高绩效标准并担负起成功完成工作或任务的责任；
- 5、抗压能力好，保持专注，目标感强，意志坚定，能应对和处理多样化场景下的客户要求；
- 6、诚实可信，共同打造客户放心平台，形成行业以及品牌的正循环。

### 网申时间

2021年3月12日起

### 招聘流程

简历投递→测评→面试→offer

### 投递简历

PC端：<https://ke.zhiye.com/Campus>

移动端：扫描下方二维码，岗位直达，立即网申！

