

# 公司概况简介

**21 世纪不动产**是全球知名的专注于住宅市场的房地产连锁经营机构，覆盖了全球 80 个国家和地区，拥有约 9,400 家门店和超过 127,000 名经纪人，21 世纪不动产向其加盟商提供综合的培训、管理、服务和市场营销的支持。21 世纪不动产致力于为中国客户提供专业的房地产综合服务，其服务范围涵盖品牌的特许加盟、二手房买卖与租赁、海外置业等，满足客户的一站式购房需求。

21 世纪不动产在中国已建立 102 个区域分部，覆盖全国 141 个主要城市。体系内拥有 7439 门店及超过 55978 名体系人数。

21 世纪不动产厦门区域分部于 2000 年设立，区域涵盖厦门、漳州、泉州、三明等城市。截止目前是 21 世纪不动产中国最早的加盟区域，其品牌特许授权方及运营管理公司为厦门世纪同合房地产咨询有限公司，区域覆盖厦门、漳州、泉州、三明等四地，主要致力于 21 世纪不动产体系在当地房地产市场的推广和发展。通过十多年的发展，21 世纪不动产品牌已在厦门、泉州、漳州、三明四个城市享有较高的品牌知名度、美誉度

**21 世纪多年来坚持与人为本，长期与各大高校进行合作，共同致力于培养人才，共同发展。**

岗位类别	岗位说明	要求	招聘人数
销售管理 培训生	企业中高层管理人员的人才储备成长计划： 培训计划时间大约 12-18 个月左右，培训内容包括 专业知识 销售技能，沟通技巧，个人管理能力。 每三个月进行审核选拔通过后即可成为业务经理。	应届毕业生	20
招聘专员	1 负责公司招聘需求计划执行，招聘渠道操作运用。 2 简历筛选、应聘者邀约及面试等工作； 了解需求并提供人才支持。	应届毕业生	5
店务秘书	1 协助店长做好门店日常行政管理工作； 2 熟悉使用办公软件。	应届毕业生即可	5
人事行政	1 具备良好的团队合作精神、责任感及较好的沟通能力； 2 熟练运用日常办公软件，做事严谨、细致。	人力资源优先	3

## 【公司福利】

### 1、 培训带薪的专业性培训

新人初始化培训、新人提高性培训、店内辅导培训、专题性培训、储备店经理培训、在职店经理培训。

### 2、多样性晋升

运营线：储备店经理、店经理、高级店经理、区域经理、高级区域经理、小区域总监、大区域总监、分管副总或总经理。

职能线：见习专员、初级专员、高级专员、部门经理、事业部总监、分管副总、总经理。

### 3、工作氛围

轻松 和谐 互助 共赢 相互学习共同发展，以及不定期组织员工旅游，聚餐等活动。

### 4、奖金激励

嘉奖体系：单店嘉奖、区域嘉奖、中国总部年会嘉奖、全球年会嘉奖；

区域内部嘉奖：按时间跨度分为月度、季度、半年度、年度嘉奖大会。

## 【联系方式】

公司名称：厦门世纪同合房产咨询有限公司

公司地址：厦门市思明区湖滨南路 388 号国贸大厦 41 楼

联系方式：童女士 18250717561（微信同号）

邮箱方式：439715526@qq.com