

厦门信达国贸汽车集团股份有限公司 2020 秋季校园招聘简章

一、公司简介

信达国贸汽车集团系厦门信达股份有限公司的全资子公司，于 2018 年由同属国贸控股集团的信达汽车与国贸汽车合并而成，是厦门信达股份三大核心业务板块之一，是福建省规模最大、最有影响力的汽车经销商集团，共有投资项目公司 50 家。目前位列 2019 年中国汽车流通行业经销商集团百强排行榜 45 位，位列福建省第一。

信达国贸汽车集团立足于传统的汽车 4S 业务，以“国内领先的专业汽车服务商”为定位，不断扩展新业务，构建打造以客户为中心的汽车服务生态圈，业务范围涵盖品牌 4S 经销、汽车金融、汽车后市场服务、平行进口车、新能源汽车、道路救援、汽车俱乐部以及二手车鉴定和置换等业务。公司主要代理品牌包括雷克萨斯、宝马、奥迪、凯迪拉克、英菲尼迪、商务奔驰、上汽大众、一汽大众、东风本田、广汽本田、广汽菲克、东风日产、北京现代、长安福特、广汽丰田、一汽丰田、上汽通用别克、上汽荣威等 23 个品牌，项目数超 40 个。

公司业务网点以福建为核心，涉及厦门、福州、泉州、福清、三明、南平、漳州、莆田等城市；省外网点主要分布在天津、济南、芜湖以及广东、浙江等全国多个省市，拥有完善的销售网络和服务体系。

二、招聘岗位

(一) 招聘对象：2020 届全日制本科毕业生。

岗位类别	招聘岗位	人数	工作地点
业务类	销售优才生（4S 店）	10	厦门、福州
	售后优才生（4S 店）	5	厦门、福州
	汽车金融业务员	5	江苏、成都 深圳、浙江
业务支持类	IT 开发专员	1	厦门
	销售信息员（4S 店）	1	厦门
	市场专员（4S 店）	1	福州（马尾）
	救援调度对接专员	1	厦门

（二）优才生培养计划

（1）面向岗位：销售优才生（4S店）、售后优才生（4S店）

（2）培养方式：

- 参加公司集训，进行4S店各部门轮岗及培训；
- 作为储备干部，列席参加公司半年度/年度经营会议，往管理岗方向培养。

三、岗位介绍

（一）销售优才生（4S店）

工作地点：厦门、福州

岗位职责：

- （1）负责车辆和相关衍生产品的销售，达成业绩指标；
- （2）负责展厅客户的接待与洽谈，建立客户关系资料库，定期回访与跟踪；
- （3）跟踪回访成交客户，维护客户关系，确保客户满意度；
- （4）调研分析当地汽车销售市场，反馈市场信息，并提出改进方案与建议。

任职要求：

- （1）全日制本科学历，营销类、汽车类、机械类专业优先；
- （2）热情主动，思维活跃，有良好的沟通协调能力，对汽车经销行业兴趣浓厚；
- （3）吃苦耐劳，勇于接受挑战，抗压能力强；
- （4）有较丰富的社会实践或实习经验，有学生会、社团、班级职务者优先；
- （5）有驾照者优先。

（二）售后优才生（4S店）

工作地点：厦门、福州

岗位职责：

- （1）根据公司及厂家标准进行业务操作，负责客户进店保养及维修的接待；
- （2）销售相关售后产品，匹配客户需求，达成业绩指标；
- （3）优化客户服务，协调车间技师进行车辆的养护和维修，及时将客户信息传达给相关部门；
- （4）提升服务满意度，负责服务满意度的改善和年度目标的达成；
- （5）负责售后客户关系建立和维护，管理和分析客户档案并沟通联系。

任职要求：

- (1) 全日制本科学历，汽车类、机械类等专业优先；
- (2) 热情主动，思维活跃，有良好的沟通协调能力，对汽车经销行业兴趣浓厚；
- (3) 吃苦耐劳，勇于接受挑战，抗压能力强；
- (4) 有较丰富的社会实践或实习经验，有学生会、社团、班级职务者优先；
- (5) 有驾照者优先。

(三) 汽车金融业务员

工作地点：江苏、成都、深圳、浙江

岗位职责：

- (1) 负责开展汽车融资租赁业务，维系与拓展车商、4S 店等业务渠道；
- (2) 根据客户需求，进行个性化方案设计，达成业绩指标；
- (3) 负责意向客户及项目的前期评估、资料收集、资信调查及风险评估；
- (4) 撰写项目各阶段的调查评估报告及签订项目合同文件；
- (5) 协助项目资产管理，客户关系维护，贷后管理及催收。

任职要求：

- (1) 全日制本科学历，金融类、经济类专业优先；
- (2) 热情主动，思维活跃，有良好的沟通协调能力，对汽车相关融资租赁业务兴趣浓厚；
- (3) 吃苦耐劳，勇于接受挑战，抗压能力强；
- (4) 有较丰富的社会实践或实习经验，有学生会、社团、班级职务者优先；
- (5) 有驾照者优先。

(四) IT 开发专员

工作地点：厦门

岗位职责：

- (1) 负责企业信息系统的日常运维、应用安全巡检与问题论证处置，实现信息系统应用提升；
- (2) 参与企业信息系统项目建设，进行需求沟通与分析，技术解决方案论证；
- (3) 负责信息系统子模块的开发、测试等工作。

任职要求：

- (1) 全日制本科学历，计算机软件及应用类专业；
- (2) 能使用 Spring、Hibernate 等常用框架进行 Java 技术开发；

- (3) 能应用 MSSQL 或 SQLserver 等进行后台数据库开发和管理;
- (4) 具有较强的学习能力、沟通协调能力和团队协作精神;
- (5) 持有计算机初级或中级以上等级证书, 有财经管理类专业课程辅修经历者优先。

(五) 销售信息员 (4S 店)

工作地点: 厦门

岗位职责:

- (1) 协助销售经理制定销售计划和库存计划;
- (2) 根据年/月销售计划和实际销售情况, 协助销售部经理及时调整供需;
- (3) 根据销售部计划和销售实际情况, 协助销售部经理完成车辆订单计划;
- (4) 负责销售部的日/月/年销售、库存状况的及时统计、汇总及分析, 并将信息及时反馈;
- (5) 负责及时录入集团及厂家系统, 汇总、上传客户订单信息。

任职要求:

- (1) 全日制本科及以上学历, 热爱汽车行业;
- (2) 责任心强, 工作细致认真, 具备良好的组织协调能力, 数据敏感度佳;
- (3) 具备一定的市场分析能力, 熟练使用 Office 办公软件。

(六) 市场专员 (4S 店)

工作地点: 福州 (马尾)

岗位职责:

- (1) 收集与分析市场信息、客户数据;
- (2) 组织市场推广活动, 并在活动中协调各部门工作人员;
- (3) 制作与保管广宣物料, 统计与总结各项活动的数据;
- (4) 撰写活动报道材料、网络推广软文等;
- (5) 管理网站、论坛及其他网上平台, 并维护与厂家、车友会等上下游的关系。

任职要求:

- (1) 本科以上学历, 市场营销或广告设计等专业;
- (2) 具备较强的市场感知能力, 敏锐把握市场动态和市场方向的能力;
- (3) 责任心强, 具备良好的团队合作精神, 具备大型活动的策划能力。

(七) 救援调度对接专员

工作地点: 厦门

岗位职责：

- (1) 执行公司的有关调度工作管理办法，合理调配拖车，保证公司在安全生产时的需要；
- (2) 建立调度值班制度，调度人员通讯设备须 24 小时畅通，确保日常工作及突发事件能够及时处理；
- (3) 及时收集客户信息，准确无误的调度拖车资源，达成客户需求，做到零客诉；
- (4) 熟悉车队各拖车及驾驶员技术状况，协助车队队长把好安全关，坚持做到不派带故障拖车出车；
- (5) 负责各驾驶员出车时的派车单，派车中要做到公平、公正、公开。平衡司机的工作量，做好调度记录统计；
- (6) 通过 GPS 监控、电话沟通了解拖车运行状况，实时跟踪掌握拖车位置、车辆状态、装卸货状况，管控好拖车的运营效率；
- (7) 编制车队《运营日报表》、《周报表》、《月报表》等报表。

任职要求：

- (1) 本科以上学历，专业不限；
- (2) 对厦漳泉地理状况较为熟悉，对拖车性能较为熟悉；
- (3) 责任心强，人际交往能力强，具备良好的团队合作精神。

四、薪酬福利

1. 六险一金：养老保险、医疗保险、工伤保险、失业保险、生育保险、补充商业保险、住房公积金。
2. 每年工会福利、生日礼品、定期体检、各种文体活动。
3. 员工俱乐部：篮球、足球、羽毛球、瑜伽等俱乐部。

五、加入我们

1. 公司官网：<http://www.xindec.com/>
2. 邮箱投递：hrcar@xindec.com.cn
3. 联系方式：0592-5725212
4. 联系地址：厦门市湖里区仙岳路 4686-4688 号国贸中心 B 栋 21 楼